

Les périodes en milieu professionnel



Durée	Objectif
8 semaines en fin de première année*	Prospection dans une entreprise implantée à l'étranger
4 semaines en deuxième année	Opérations de Commerce International en France ou à l'étranger

* dont au moins 4 à l'étranger

Conditions d'admission

Deux langues étrangères, étudiées en pré-bac, sont exigées. Le lycée Albert CAMUS propose l'anglais et l'espagnol.

Qualités requises :

- bon niveau en langues étrangères,
- esprit d'initiative, dynamisme,
- rigueur et capacité à fournir du travail personnel,
- autonomie dans la recherche de stage et de l'hébergement à l'étranger.

Baccalauréat STG ou général ou professionnel

Le recrutement se fait sur dossier scolaire.

Lycée Albert Camus

51, avenue Georges Pompidou
BP 97069

30911 Nîmes cedex 2

Tel: 04 66 62 91 71 - Fax: 04 66 62 98 36

Mél: ce.0300023m@ac-montpellier.fr

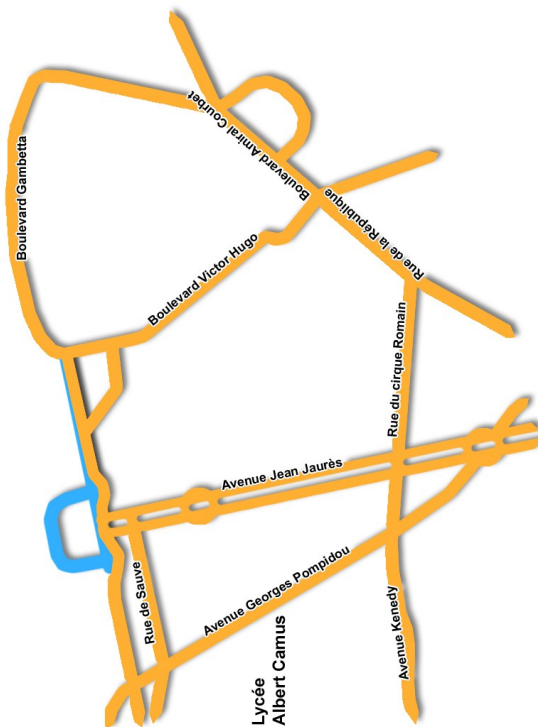
<http://www.lyc-camus-nimes.ac-montpellier.fr>



<https://www.facebook.com/LAC30>

Contact post-bac

Mél : cdt.camus@ac-montpellier.fr



BTS Commerce International

à référentiel commun européen

Lycée Albert Camus
POST-BAC



Le BTS Commerce International est un diplôme européen

Le référentiel est commun à l'Espagne, la France, la Grèce, l'Italie, les Pays-Bas, le Portugal, la Roumanie, la Slovénie et la Suisse.

Le titulaire du BTS Commerce International accède, en fonction de son expérience, de la taille de l'entreprise et des opportunités, à différents niveaux de responsabilité.

Les métiers

Dans le cadre d'une première insertion professionnelle	Après une première expérience professionnelle
<ul style="list-style-type: none"> - Assistant(e) commercial(e) export - Assistant(e) import - Assistant(e) transitaire - Assistant(e) du responsable de zone - Assistant(e) du Chef de produit - Assistant(e) administration des ventes - Assistant(e) aux achats à l'international 	<ul style="list-style-type: none"> - Commercial(e) export - Chargé(e) de mission à l'international - Agent de fret - Responsable de zone - Chef de produit - Responsable de l'administration des ventes - Acheteur international - Agent en développement commercial - Chargé(e) de clientèle

Types d'entreprises et de services qui recrutent des titulaires du BTS Commerce International :

Ce métier s'exerce principalement en relation avec une clientèle de professionnels dans les domaines suivants :

- sociétés de négoce (société d'import-export, distributeur, grossiste...), y compris les entreprises du commerce électronique ;

- toute entreprise industrielle et commerciale, en particulier les PME-PMI ;
- prestataires de services (transporteurs, transitaires, banques, assurances...);
- organismes de conseil et d'appui (Chambres de commerce et d'industrie, collectivités territoriales) ;
- sociétés de services d'accompagnement à l'international.

Horaires hebdomadaires

Unités de formation	1 ^{ère} année	2 ^{ème} année
Etude et veille commerciales internationales		
Etude et veille des marchés étrangers	4 + (2)	
Informatique commerciale	0 + (3)	
Vente à l'export		
Prospection et suivi de clientèle	2 + (2)	2
Communication et management inter-culturels	2	
Négociation vente		3 + (2)
Négociation vente en langue vivante étrangère		2
Gestion des opérations d'import-export		5 + (2)
Langues vivantes étrangères		
Langue vivante A	2 + (1)	2 + (1)
Langue vivante B	2 + (1)	2 + (1)
Culture générale et expression	1+ (1)	1+ (1)
Environnement économique et juridique	4	4
Management des entreprises	2	2
TOTAL	19 + (10)	21 + (7)
Enseignement facultatif		
Langue vivante C	2	2

Les chiffres entre parenthèses indiquent le nombre d'heures en classe dédoublée.

Règlement d'examen

Epreuves	Coef.	forme	Durée
E1 Culture générale et expression	5	Ecrit	4h
E2 Langues vivantes étrangères			
Langue vivante étrangère A	5	CCF* 3 situations d'évaluation	
Langue vivante étrangère B	5	CCF* 3 situations d'évaluation	
E3 Environnement juridique et économique			
Economie droit	3	Ecrit	4h
Management des entreprises	2	Ecrit	3h
E4 Etudes et veille commerciales			
Analyse diagnostique des marchés étrangers	4	CCF* 2 situations d'évaluation	
Exploitation du système d'information	2	CCF* 2 situations d'évaluation	
E5 Vente à l'export			
Prospection et suivi de clientèle	3	CCF* 1 situation d'évaluation	
Négociation vente en langue vivante étrangère	4	CCF* 2 situations d'évaluation	
E6 Gestion des opérations d'import-export			
Montage des opérations d'import-export	4	Ecrit	4h
Conduite des opérations d'import-export	2	CCF* 1 situation d'évaluation	
Epreuve facultative			
EF1 Langue vivante étrangère C		Oral	20 mn

*CCF : contrôle en cours de formation